

**Помогаем быстрее принимать правильные решения
больше зарабатывать и меньше тратить
внедряя продвинутую аналитику
и управленческий учет**



Помогаем больше зарабатывать и меньше тратить по следующим направлениям:



Прибыли и убытки группы компаний

- Ясность для собственника и руководства
- Самое точное распределение затрат с учетом здравого смысла
- Прозрачность и понятность



Анализ товарного ассортимента

- Видите свой бизнес с другой стороны
- Экономия времени
- Отчеты строятся в 10 раз быстрее
- Увеличение продаж до 10%
- Уменьшение остатков до 7%



Автоматический заказ товара

- Экономия до 22% площади склада
- Экономия до 17% оборотных средств
- 1 оператор заказывает 10+ тыс. SKU



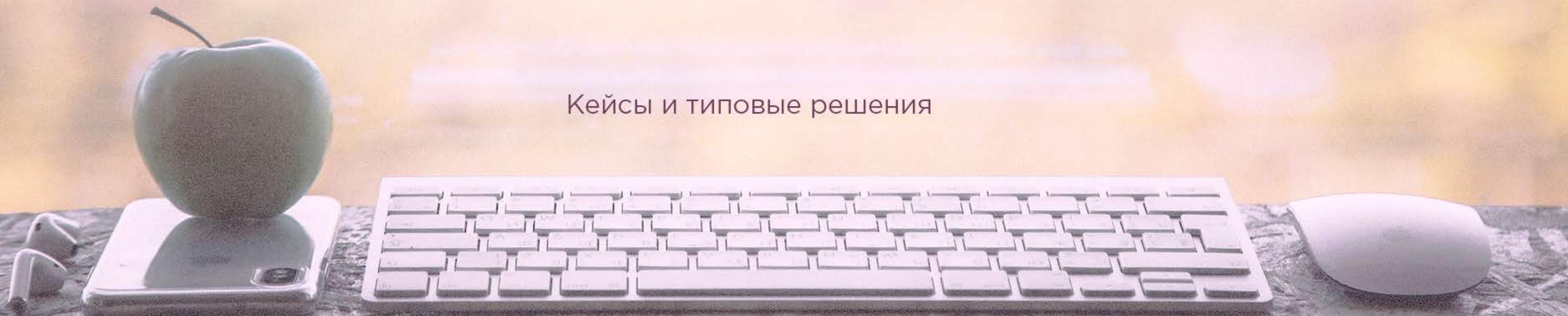
Прочая BI аналитика

- «Золотая запись» клиента
- До 10% уменьшаются остатки и неликвиды с прошлых коллекций

**Автоматизированный расчет факта доходов
и расходов (P&L) группы компаний уже через 30 дней
с помощью решения на платформе LOGINOM (ex Deductor)**

Финансы группы компаний

Кейсы и типовые решения



Внедренные типовые решения

Прибыли и убытки в группе компаний (P&L)

Исходные условия:

- Группы компаний, более 2-х юрлиц
- Более 3-х видов деятельности
- Территориальные продажи и филиалы
- Каналы сбыта и TIER
- Лоскутная автоматизация

Результат:

- Прибыли и убытки в разрезе бизнесов, территорий, контрактов и/или групп товаров, каналов сбыта
- Шаг расчета месяц / неделя с сохранением исторических данных
- Маржинальный подход
- Формализованные данные автоматически извлечены из учетных систем
- Неформализованные данные заполнены через специальную форму в ручную
- Внедрение решения за 30 дней
- Самое точное распределение затрат

Что мы делаем:

- Разрабатываем корректные статьи доходов и расходов
- Консолидируем данные из разных источников (1С, xls, базы данных)
- Распределяем затраты в соответствии со здравым смыслом

Лучшие кейсы, реализованные Profi Best



Пархоменко Галина
Александровна

- Финансовый директор ООО «Авенир»
- Дистрибуция продуктов питания по СКФО



Как было:

Отчет о прибылях и убытках считался в Excel 3 недели ведущим экономистом и 1 неделю финансовым директором. Доступ к данным был ограничен и отсутствовала история.

Как стало:

Отчет о прибылях и убытках собирается специалистом любой квалификации за 20 минут. Имеется история отчетов с сентября 2009 г. с распределением прав доступа для руководства и топ-менеджмента.

«Благодаря решению P&L от Profi Best нам удалось доказать свои затраты поставщику, компании Unilever, в следствии чего они снизили цены на свою продукцию, и мы стали зарабатывать на этом контракте»

Пархоменко Г. А.

Лучшие кейсы, реализованные Profi Best



Никулин Олег Владимирович

- Основатель группы компаний «Silix Chemical Group»
- Производство и продажа сыпучих строительных смесей по территории ЮФО и СКФО

SILIX

chemical technologies s.r.o

Как было:

«Посмертный» бухгалтерский учет. «Оперативная» информация поступала руководству через 1,5 мес.

Как стало:

Информация о продажах поступает руководству с задержкой в 1 день, а по производству с задержкой в 2 дня.

Консолидировали, в автоматическом режиме, доходную и расходную части. Получили прибыли и убытки по группе компаний.

«Уже к 15 числу месяца я знал, в какой день мы пройдем точку безубыточности и сколько, приблизительно, заработка в этом месяце»

Никулин О. В.

6 фактов о компании Profi Best

11 лет

- Успешной работы
DATA MINING, Аналитика и BI

30 дней

- Минимальный срок
внедрения проекта

32.5 млн + зап P&L

- Количество записей при формировании
одного периода прибылей и убытков

2 месяца

- Минимальный срок
окупаемости проекта

12 Юрлиц

- Консолидировано и обработано
в P&L одной группы компаний

SKU 167 тыс +

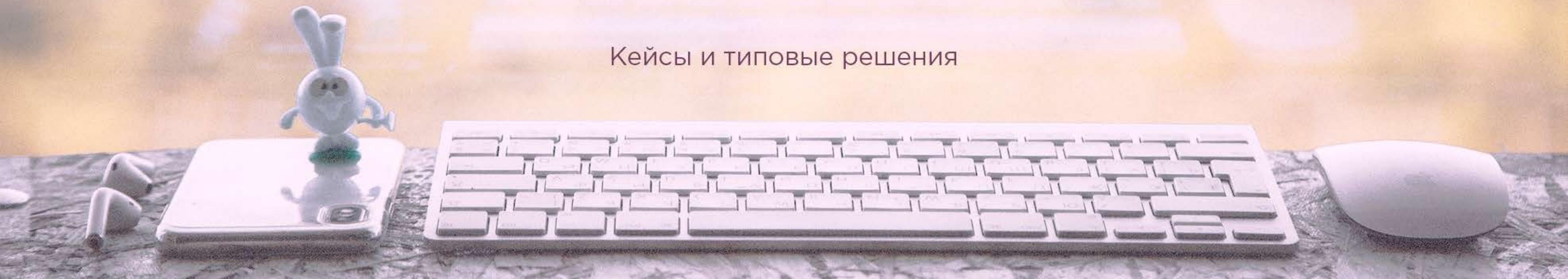
- Максимальное количество единиц товара
на складе компании, обработанное нами

Уменьшим остатки на складе до 22%.
Формируем автоматический заказ производителю,
используя лучший прогноз спроса из 5 возможных вариантов

**Выявим неликвиды товара и его стоимость в текущих
ценах с количеством SKU от 10 тыс. через 1 мес. после
начала внедрения (на платформе Loginom)**

Оптимизация товарных запасов

Кейсы и типовые решения



Чем мы лучше конкурентов?



Автоматический заказ товаров у производителей:

- Серверное решение
- Полная автоматика
- Методика расчетов до 21% точнее, чем это делает человек
- Делаем лучший прогноз из 5 возможных вариантов



Анализ прибыли и убытков компании (P&L):

- Консолидация данных из любых учетных систем и баз данных
- Хранение истории данных за все годы работы компании в одном Хранилище Данных
- Скорость вывода данных за длительный период работы компании в разы выше, чем у 1с
- Более 35 баз/алгоритмов распределения затрат



Точность и большие объёмы данных

- В «Хранилище Данных» хранятся финансовые результаты за 11 лет



Лучшая стоимость и скорость разработки и внедрения

- Цена готового решения с внедрением и обучением персонала в 2 раза ниже, чем 1С
- Внедряем проект P&L за 30 дней

Решения и отрасли применения

| Отрасль | Решения | Прибыли и убытки (P&L) | Товарный ассортимент | Прогноз спроса заказ пост. | BI | Клиентская база | Финансовая модель |
|--------------------|---------|------------------------|----------------------|----------------------------|----|-----------------|-------------------|
| Дистрибуция | V | V | V | V | | V | + |
| Продажи | V | V | + | V | V | V | V |
| Производство | V | V | + | | V | V | V |
| Сельское хозяйство | V | + | | | | | V |
| Строительство | + | | | | + | | V |
| Другие отрасли | + | | | | + | | V |

V - Есть внедрения

+- Легко адаптируется

Об основателе Profi Best



Дмитрий Штаничев

- Зимнее восхождение на Эльбрус (5642 м.)
- Восхождение на пик Ленина (7113 м.)



**10
лет**

- Электроника на уровне разработки (1984г - 1994г)

**16
лет**

- DATA SCENCE, BI, консалтинг, управленческий учет (2004г - по сей день)

**10
лет**

- От админа до начальника IT отдела Концерн «Энергомера» (более 1000 ПК) (1994г - 2004г)



Внедренные типовые решения

Оптимизация
товарных запасов

Оптимизация товарных запасов

Исходные условия:

- Склады класса А
- Оборот в месяц 100+ млн.
- Количество SKU более 10000
- Отдел закупок более 8 человек

Что мы делаем:

- Выгружаем исходные данные из учетных систем в хранилище данных
Берем данные по продажам и остаткам за последние 1,5-3 года и очищаем их от всплесков и пропусков. Группируем по типу потребления.
- В автоматическом режиме выбираем лучший прогноз спроса из 5 возможных вариантов
- Корректируем полученные прогнозы на маркетинговые акции и прочие ограничения
- Учитываем плечо доставки и получаем заказ товаров производителю автоматически.

Результат:

- 1 человек обрабатывает 10000 + SKU
- Уменьшаются товарные запасы на 10-21%

Лучшие кейсы, реализованные Profi Best



Квачёв Валерий Викторович

- Руководитель ООО «Авенир» (дистрибуции продуктов питания по СКФО)
- Входит в ТОП-250 директоров России по версии журнала «Генеральный директор»



Как было:

Отдел закупок состоял из 8 человек. Одна модель прогноза - «Скользящее среднее»

Как стало:

Отдел закупок - 3 человека. Скользящий прогноз спроса на 13 недель (3 месяца) происходит каждый понедельник. 5 моделей прогноза, из которых система автоматически выбирает лучшую. Заказ производителю каждый день. В разные периоды времени модель показывает результат лучше человека до 31%

«Благодаря решению по оптимизации складских запасов мы ежегодно проходим грейдинг NESTLE»

Квачёв В. В.

Оптимизация
товарных запасов

Лучшие кейсы, реализованные Profi Best



Группа компаний
«Лаете и Пижама Пати»

- Производство и продажа нижнего белья и халатов

laete
home & sleep

Как было:

Один оператор, 162 тыс. SKU. Полное непонимание, что происходит с товаром и остатками. Вендоры рекомендовали поменять 1С. А это в 5 - 7 раз дороже и дольше по срокам.
2 учетные системы, УТ и УПП. 8 юр.лиц.

Как стало:

Добавилась еще одна система УТ. Регламенты те же.
Видны оборачиваемость в рублях и штуках по каждому товару и складу.
Видны остатки в днях без движения. Ещё до окончания внедрения проекта решение окупилось. Снижены остатки на 34%.

Создан алгоритм синхронизации товаров, контрагентов и складов (магазинов).
Корректно убраны “внутренние продажи”. Созданы отчеты по оборачиваемости, представленности, упущеной прибыли, сроках хранения и пр.

Оптимизация
товарных запасов

Чем еще мы лучше конкурентов?



Работа с базой клиентов компании:

- Анализ поведения клиента и кластеризация на группы
- Математическое описание каждой группы для целевого маркетинга
- Фиксируем момент, когда клиент «собирается уходить» (**RFM анализ**)



Разработка систем Business Intelligence:

- Наличие хранилища данных
- Извлечение данных для эффективного решения бизнес-задач (**Data-Mining**)
- Анализ данных в реальном времени (**OLAP-технология**)
- Автоматическое выявление закономерностей в данных (**Машинное обучение**)
- Обработка больших объемов данных (**Big Data**)
- Создание прогнозов для принятия оптимальных бизнес-решений (**Предиктивная аналитика**)
- Разработка сервисов для полного исключения человеческого фактора (**REST и WSDL**)

**Анализируя данные, находим ценность и создаем
законченное BI-решение на платформе LOGINOM**

**BI-система стабильно работает без внешнего контроля
и не требует серьезной подготовки конечного пользователя**

Анализ поведения клиентов
Оптимизация товара между магазинами для быстрой продажи партии
Автоматический заказ товара производителю

Кейсы и типовые решения



Лучшие кейсы, реализованные Profi Best



Автомобильный завод **RENAULT**

- Локация: Москва
- Производство и продажа легковых автомобилей



RENAULT
Passion for life

Как было:

4 базы с информацией о потенциальных клиентах - сайт, тест-драйв, покупка машины и прочее.

Как стало:

Очистка и обогащение данных в следующих категориях:
ФИО, телефон, e-mail, дата рождения, документ, удостоверяющий личность, VIN, пол.

Выполнили дедубликацию и слияние очищенных данных - получили «Золотую запись клиента» и переход его из статуса в статус.
Цель задачи: наполнение CRM-системы корректными данными.

Лучшие кейсы, реализованные Profi Best



Сеть фирменных магазинов
итальянской одежды
BENETTON

- 16 магазинов по России

UNITED COLORS
OF BENETTON.

Как было:

Отдел из 7 чел. в течение 3 дней готовит задания для перемещения товаров из магазина в магазин с учетом логистических маршрутов.

Как стало:

Произвели 4 итерации по созданию модели. Получили оптимальную модель перемещения товаров между магазинами с учетом:

- логистических маршрутов,
- минимального / максимального количества мест в автомобиле,
- размера + цвета + модели,
- полного модельного ряда.

Что стало:

Раз в неделю оператор выгружает данные, отправляет их по почте на ящик робота и в течение часа получает план перемещения товара между магазинами.

BI-решения

Контакты

**Позвоните или напишите нам прямо сейчас,
и мы на реальных примерах покажем,
как заработать, сэкономить и оптимизировать
ваши бизнес-процессы.**



profibest.com



+7 (919) 749-31-99



info@profibest.com